



## Krig i Ukraine

Af adm. direktør Ronnie B. Nielsen

Krigen i Ukraine ser desværre ikke ud til at blive afsluttet inden for kort tid. Den humanitære katastrofe ansporet af Vladimir Putin påvirker os alle på den ene eller den anden måde. Naturligvis også AKV. Tager vi de analytiske briller på, så har AKV ikke et markant antal kunder i hverken Rusland eller Ukraine. Dermed er vores afsætning ikke påvirket i nævneværdig grad, selvom vi har enkelte kunder i de berørte områder.

Men der er en række forandringer i verden som følge af krigen. Specielt er prisen på afgrøder steget markant, hvilket de fleste af vores avlere allerede har bemærket. Hveden er blevet rekord dyr, og der er en forsat mangel på majsstivelse. Den kombination gør, at vores produkt er meget eftertragtet, og modsat 2018, da tørken øgede prisen, findes der i dag ikke billigere alternativer.

En anden sektor, som er meget markant påvirket af krigen, er energisektoren, hvilket bl.a. ses på benzinerpriserne. For industrien er det meget tydeligt på natur-

gasprisen, som er på et meget højt niveau, og tilsvarende er elprisen også høje. Samtidig er der en trussel om, at Vladimir Putin kan lukke for naturgasforsyningen og dermed true virksomheder som AKV, der er afhængige af gas. Leveringen er for os vigtigere end prisen på gassen. AKV har en fast pris aftale på naturgas, hvorfor vi ikke forventer en stor ekstra regning, hvis det antages, at der er gas til rådighed. El må forventes at koste mere i kommende kampagne end tidligere. Heldigvis ser vi ind i prisstigninger, som mere end dækker vores omkostninger. Samlet vurderer vi, at den kommende kampagne indebærer en rigtig fin samlet betaling for kartofler.

AKV investerer i et anlæg for at mindske afhængigheden af gas til den kommende kampagne, men er der ikke naturgas til rådighed, vil det blive dyrt for fabrikken. Det vil forventeligt også blive dyrt for de andre kartoffelmelsproducenter i Europa, som ligeledes er meget afhængige af naturgassen.

## Kampagneforberedelse 2022

Af Produktionschef Niels P. Johansen

Forberedelserne til kampagnen 2022 er i fuld gang. Udover de almindelige forberedelser er der fokus på at få en mere stabil drift. Derfor er der lavet nogle større tiltag.

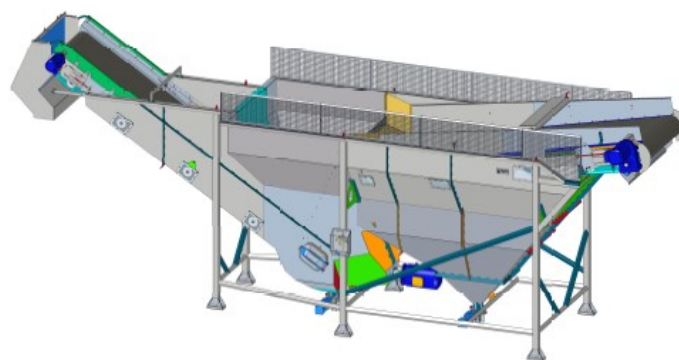
Vi har set et stigende antal fremmedlegemer heriblandt sten komme ind til riverne. Det betyder, at driftstiden på riverne er faldet, hvilket har presset os ift. at sikre, at vi kan få nok rivsel ind til produktionen. For at minimere antallet af sten, der når frem til riverne, har vi valgt at investere i et ekstra stenfang, lige inden kartoflerne når frem til riverne. Udover at vi får fjernet sten, får kartoflerne en ekstra vask, hvilket betyder mindre sand, og dermed mindre slid på anlægget inde i produktionen.

Derudover har vi valgt at installere den gamle proteindekanter. Det har vi gjort for at minimere belastningen på de to nuværende dekantere. Samtidig giver det os

mere kapacitet, hvis en af de eksisterende dekanterer bryder ned. Vi har en forhåbning om, at den mindre belastning vil give en mere ensartet produkttilførsel til proteintørreriet og dermed en mere stabil drift.

I anlægget er det kapaciteten på inddamperen, der er den begrænsende faktor. Derfor er der selvfølgelig også fokus på, hvad vi kan gøre for at minimere belastningen af inddamperen. Jo mindre vand vi tilsætter anlægget, desto mindre belastes inddamperen. Derfor har vi bygget om, således vi nu anvender procesvand (genbrugsvand fra processen) flere steder, i stedet for at tilsætte teknisk vand (nyt vand). Det betyder, at vi sparer op mod 8 m<sup>3</sup>/h, hvilket er en stor hjælp til inddamperen.

Vi vil i år sætte ekstra fokus på træning og oplæring af operatørerne. Det er nødvendigt, da vi til kampagnen i år får mange nye ansigter.



Det nye stenfang



---

## LandboNord og AKV Langholts forsøgsmarker vises frem

Af forsøgsleder Claus Nielsen

Vi glæder os til at vise marken frem til vores forsøgsfremvisninger onsdag den 29. juni 2022 kl. 14.00 og kl. 19.00 på Hedegårdsvej 12, 9330 Dronninglund.

Der vil som andre år være mange forsøg at se og snakke om.

Vi lægger stor vægt på, at de forsøg, der skal være i marken, har relevans for vores andelshavere. Det kan være forsøg, der giver direkte gevinst på bundlinjen, som f.eks. bekæmpelse af skimmel og bladplet, kvælstof optimum, delt gødningsstrategier og gradueret kvælstoftildeling.

Det kan også være forsøg, der kan være med til at påvirke den politiske udvikling i kartoffelavl.

### Forsøgsudlægger til K-2

K-2 anvendes i langt de fleste tilfælde til gødsning af kartofler. Vi finder det derfor relevant, at forsøgene også i udstrakt grad gødes med K-2. Til det har vi i år fået udviklet en mini K-2 udlægger i samarbejde med Niels Erik Simonsen. Den er beregnet til udbringning i variable doser i småparceller.

Vi har i tidligere forsøg undersøgt effekten af kali i K-2 og konstateret, at et kg kali har samme effekt, uanset om det kommer fra K-2 eller andre klor fattige kalkilder.

Vi har fået lavet mini K-2 udlæggen, da vi forsat undersøger kalioptimum og delt kalistategi i vores forsøg. Ligeledes ser vi en stor fordel i at bruge K-2 som basiskalkkilde i vores forsøg med skadevirkning af klor og optimum for svovl til stivelseskartofler.

Disse kan have stor betydning. Derfor fylder nedvisning relativt meget i marken igen i år. Derudover begynder vi i forsøgsmarken at være fokuseret på klimaftrykket i kartoffelavl. Hvilke muligheder kan der være for at reducere CO2 belastningen, binde CO2 til jorden og optjene klimapoint.

Udover de officielle forsøg i marken er der som altid plads til nye spændende tiltag. Vi ser igen på bejdsemetoder Rullebord kontra hardbejdsning. Skimmelbehandling af læggekartofler efter nedvisning. Sorters tørkeristens mm.



AKVs mini K-2 udlægger

---

## Kim Lucas har 25 års jubilæum

Af Direktionssekretær Marlene Harbo



Kim Lucas har været på AKV i 25 år

Den 10. juni er det 25 år siden, at operatør Kim Lucas satte sine fødder på Gravsholtvej 92. Kim startede i RC3, hvor han indtil for nylig har haft sin hverdag. Kim er en dygtig operatør, som kender sit anlæg, og ved hvordan det skal køres. Dertil er han en flink person, som er behagelig at være sammen med. Er der udfordringer er Kim altid klar til at give en hjælpende hånd. Derfor kan Kim efterhånden også skrive alle resultatcentrene på sit CV, da han har været i tilknytte alle sammen.

Udover at være en dygtig operatør så har Kim i flere år været medlem af sikkerhedsudvalget. Kim er uddannet samarit og har i den forbindelse afholdt førstehjælpskurser i bl.a. hjertestartere.

Vi er glade for, at Kim valgte at arbejde på AKV for 25 år siden, og vi håber, han vil fortsætte med at sætte sine kompetence og værdsatte fodspor her på matriklen i mange år frem.



---

## Vi er AKV's sidste led

Af Direktionssekretær Marlene Harbo



*Udleveringen bliver holdt i gang med et smil*

Siden vi på AKV har etableret vores egen salgsafdeling, er der sket meget. Vi fejrer den ene rekordudlevering efter den anden. Pølsevogn i januar, pølsevogn i marts og burgervogn i april. Hvad har dette egentligt betydet for manden på gulvet?

I vores udlevering er der ansat 7 til at udlevere AKV's produkter – herunder til analysere prøver, tjekke labels og sække samt sikre den sidste kontrol, inden produktet forlader matriklen. Selv mener de, at arbejdet er blevet mere varieret, og de er blevet mere involveret i salgsprocessen. Netop denne involvering bliver forklaret således: "Der er tit info fra salg, og på den måde er samarbejdet godt og tæt".

I den anden ende af fabrikken sidder AKV's logistikafdeling, og her har egen salgsafdeling også haft sin betydning. "Nu har vi selv med alt booking at gøre, det

er det primære. Der er blevet megatravlt, og der sker en masse, men der er god kommunikation mellem de afdelinger, hvor vi så er det sidste led, inden produktet forlader fabrikken". En af de faktorer, der sikrer udleveringens succes, er altså deres evne til at samarbejde og kommunikere. Men har den øgede aktivitet i afdelingerne sænket kvaliteten på produkterne.

Til det er den klare udmelding "Nej". En operatør i udleveringen udtaler: "Kvaliteten er kommet mere i top. Det var den også i gamle dage, men den er blevet hævet. Vores salg kræver mere. Viskositeten skal ligge højt. Det har ikke direkte noget med os at gøre, men vi skal holde kontrol". Det står altså klart, at vi har nogle afdelinger, som har formået at være omstillingsparat og sammen løfte en stor opgave. Deres sidste ord på vejen går til vores avlere. "Vi kan klare en høj udlevering, så I kan bare komme med en masse kartofler".

---

### Salgs beretning

Det er tydeligt, at vi har et udleveringsteam, der er klar til en udfordring, men hvordan ser det egentlig ud med markedet for kartoffemel? Bjarne Larsen, der er AKV's salgsdirektør udtaler følgende: "Det går rigtig godt. Vi lagde en masse mel på lager i 2021 grundet lave priser. De priser bliver nu bare højere og højere. Derfor gør vi alt, hvad vi kan for at få solgt vores mel til den højeste pris. Det medfører også, at vi har haft mere travlt end normalt".

Situationen i Ukraine har skabt usikkerhed på markedet om majs- og hvedestivelse. Indien har lukket for eksport af hvede, og Bjarnes formodning er, at dette kan smitte af på andre lande, som vælger at gøre det samme. Kartoffelstivelse er på nuværende tidspunkt i høj kurs, hvorfor det er essentielt at få solgt melet til

den bedst mulige pris. Bjarne vurderer, at den høje udlevering sænkes en gang efter sommerferien, hvor AKV igen rammer et mere normalt niveau. Dog formodes det, at prisen på melet fortsat vil være høj.

I forhold til den sidste periode udtaler Bjarne følgende: "For et hvert hold eller organisation er det at sætte rekord med til at motivere alle. Vi som virksomhed har slået rekorder på nogle områder, hvor vi var i tvivl om, hvad vi kunne. Vi vidste ikke, om vi kunne, men når man bliver presset, tænker man anderledes. Fra første dag er vi som salgsafdeling blevet taget godt imod. Der har været et ønske om at få et godt samarbejde". I forlængelse hertil slutter Bjarne af med at sige "Alle vil bare gerne have det til at lykkes på den bedst mulige måde, og det gælder hele vejen rundt.



## **Nyt leveringssystem på AKV**

Af Agrochef Henrik Pedersen

Vognmændene får en mere central rolle i leveringen af kartofler i kampagnen 2022. Dette sker ved, at AKV indkalder kartoflerne hos vognmændene, som efterfølgende indkalder kartoflerne hos avlerne. Tidligere har vi indkaldt kartofler hos avlerne og hos vognmænd. Dette har givet en del kommunikation mellem AKV - Avlere, AKV - vognmænd og avlere - vognmænd. Med ændringen skulle gerne give en forenkling af afviklingen af kartoffelleverancerne.

Vi har siden fabrikkens udvidelse i 2019 måtte konstatere, at den daglige forsyning, som er steget fra et niveau på omkring 20.000 tdr. til omkring 30.000 tdr., har givet store udfordringer, når der skulle ændres i den daglige leverance. Resultat har ofte været, at kartofler, der var taget op til direkte levering, enten kom til at ligge for lang tid hos avlere eller på fabrikken, hvilket i begge tilfælde kan give anledning til unødvendigt tab. Ændringerne giver ikke den store betydning for den enkelte avler, idet der stadigvæk udarbejdes en køreli-

ste, der bestemmer rækkefølgen og dermed ca. tidspunkt for de enkelte leverancer.

Der er investeret i nogle forbedringer i vaskeriet, som vil øge kapaciteten, såvel i vaskeri som i kartoffelmodtagelsen. Samtidig vil der blive lavet forskudt start på bilers ankomst til AKV således, at i dagligdagen vil nogle biler starte kl. 6.15, mens andre starter ½-1 time senere. Dette aftales med vognmændene. Disse tiltag har til formål at nedsætte køretøjernes ventetid på AKV.

Den indkaldte mængde vil fremover blive i rene kartofler. Dette sker for at sikre, at avlere, der f.eks. har mange sten, ikke kommer for langt bagefter med leverancerne ift. de øvrige avlere. Smudspræmie/bidragssystemet vil også blive ændret således, at der vil være tale om lidt mindre præmie og lidt mere bidrag. Dette skyldes, at der ikke er fornuftig sammenhæng mellem, hvad vi betaler i præmie og vores omkostninger til håndtering af smuds.



Kartofler bliver aflæsset i graven

---

## **Kalender**

Af direktionssekretær Marlene Harbo

Onsdag den 15. juni 2022 kl. 13.30

Generalforsamling

Onsdag den 29. juni 2022 kl. 14.00 - 16.00

Fremvisning i AKV's forsøgsmark

Onsdag den 29. juni 2022 kl. 19.00 - 21.00

Fremvisning i AKV's forsøgsmark

*Marken er beliggende overfor Hedegårdsvej 12, 9330 Dronninglund*

---